Détail de l'offre : Commercial(e) Zone EXPORT

Recruteur	M-EXTEND
Adresse	19 rue de rennes
Code postal	35690
Ville	ACIGNÉ ACIGNE
Référence	046f785a-ba92-4956-922d-31292b4acc3f
Titre de l'offre	Commercial(e) Zone EXPORT
Description de la mission	Vous avez envie de vous lancer dans une aventure internationale ? Vous souhaitez rejoindre une entreprise familiale et innovante ? Rejoignez notre équipe en tant que commercial(e) zone export et contribuez à l'expansion de notre entreprise. En tant que commercial(e) zone export, vous serez l'ambassadeur(rice) de l'entreprise et de ses produits pour représentez notre groupe sur des zones stratégiques : les pays Nordique, l'Europe Centrale et du Sud-Est, l'Amérique du Nord. Vous serez en charge de la définition et de la mise en œuvre de la stratégie commerciale de votre zone en collaboration avec le Responsable export. Vos missions : Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale: Elaboration et exécution du plan d'action commercial en alignement avec les objectifs globaux de l'entreprise. Développement et fidélisation du réseau des distributeurs: Créer, entretenir et renforcer un réseau de distributeurs performants dans votre zone géographique. Prospection active en local: Identifier de nouveaux clients potentiels et développer de nouvelles opportunités commerciales grâce à une présence régulière sur le terrain (2 semaines de déplacements par mois à l'étranger) Animation du réseau de distribution: Accompagner les distributeurs dans leurs actions commerciales et marketing (Participation aux portes ouvertes) Formation commerciale et technique: Assurer la formation de vos distributeurs sur les produits de l'entreprise, leur présentation et l'ensemble des gammes proposées. Etudes de marché: Analyser les tendances, la concurrence, et les besoins des clients et synthétiser ces donnés dans des fiches pays détaillées. Participation à des salons internationaux: Représenter l'entreprises et ses produits lors d'évènements clés et développer votre réseau. Langues souhaitées Anglais - Niveau Bilingue
Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail partiel possible
Rémunération	50-60 K Euro/an
Possibilité de déplacement	Oui
Entreprise recruteuse	M-extend
Description de l'entreprise	M-extend est un groupe familial et indépendant qui prend ses origines en 1951. Fort de notre histoire, de notre raison d'être, de nos valeurs et de notre culture de l'innovation, nous nous appuyons sur nos marques commerciales (MX, ManuRob, Farmanip, Mach Connectors) pour proposer aux agriculteurs des solutions qui facilitent leur travail de manutention. À partir de nos 2 sites français et nos sites internationaux où nous employons plus de 1200

	collaborateurs, nous maîtrisons toutes les étapes nécessaires à la création d'un produit : de la conception à la production puis la commercialisation. Notre force réside dans cette stratégie d'intégration, notre connaissance des plateformes qui accueillent nos solutions de manutention ainsi que dans notre relation avec les utilisateurs de nos produits et services. Engagés durablement et respectueusement auprès de nos collaborateurs, de nos clients et de tous nos partenaires, nous bâtissons ensemble une croissance internationale et harmonieuse
Localisation	ACIGNE
Code localisation	Union Européenne
Pays	France
Description du profil	Les clés de la réussite à ce poste : Formation supérieure (Bac+3 minimum) et/ou avec une première expérience à l'international Connaissance du machinisme agricole et/ou des réseaux de distributeurs agricoles. Esprit d'analyse, rigueur, autonomie et réactivité dans un environnement dynamique Maîtrise de l'anglais; l'allemand est un atout. Ambition et esprit d'équipe pour contribuer activement à la croissance de l'entreprise et développement de l'équipe export composée de 6 personnes. Avantages et conditions du poste : Statut Cadre (forfait 218 jours) Outils performants pour accompagner votre réussite: Business Intelligence, CRM, configurateur produit, etc. Soutien d'une équipe dédiée: Experts produits, technico-commerciaux, marketing client, service client. De nombreux avantages sociaux: Carte tickets restaurants, Prime de vacances, de participation, CSE, Partenariat action logement (locations, aides)
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Secteur type	Autre