

## Détail de l'offre : Technico-Commercial Itinérant (H/F) (CDI)

Recruteur LE MERCATO DE L'EMPLOI

Code postal 44000

Ville Nantes

**Référence** 156509953089969556

Titre de l'offre Technico-Commercial Itinérant (H/F) (CDI)

Description de la mission Rattaché(e) directement à la direction, vous développez et fidélisez une clientèle

d'électriciens, d'installateurs et d'entreprises générales.

Vos missions s'articulent autour de trois axes :

Développement commercial : prospection active, suivi et conquête de nouveaux clients sur votre secteur

Fidélisation : accompagnement technique, suivi régulier et mise en avant des nouveautés produits.

Pilotage de l'activité : gestion autonome du secteur, préparation des devis et suivi des affaires, avec possibilité de travailler en home office pour optimiser le temps commercial.

Vous évoluez dans une structure à taille humaine où les décisions se prennent vite, avec un esprit d'équipe et une réelle autonomie dans la gestion du quotidien.Pour postuler cliquer ici.

Type de contrat CDI

**Télétravail** Non spécifié **Rémunération** 40-50 K /an

Profil recherché Technico-commercial

Localisation Vaucluse

Description du profil De formation technique ou commerciale (Bac à Bac 2), vous justifiez d'une expérience réussie de 3 à 5 ans dans la vente BtoB, idéalement dans le secteur du matériel électrique ou d'un univers connexe (éclairage, génie climatique, quincaillerie technique).

Homme ou femme de terrain, vous aimez convaincre, créer du lien et piloter votre activité avec riqueur et autonomie.

## Les indispensables :

Connaissance du matériel électrique et de la distribution professionnelle.

Sens du service client, autonomie et esprit d'équipe.

Permis B obligatoire.

Secteur : Vaucluse / Drôme

Contrat: CDI - 39 heures hebdomadaires

Rémunération : package attractif composé d'un fixe et d'un variable sur objectifs, situé entre

40KEUR et 45KEUR brut/an selon profil et performance. Moyens : véhicule de fonction, téléphone, PC portable

Avantages : mutuelle AÉSIO, formation interne aux gammes et accompagnement terrain par la direction.

Poste à pourvoir dès que possible.

Confidentialité assurée dans le cadre du recrutement.

Profil recherché Technico-commercial

Catégorie de fonction Technico-commercial

Secteur type