

Détail de l'offre : Commercial Légumes Junior H/F

Recruteur	KULTIVE
Adresse	190 ALLEE DU BOIS VERT
Code postal	45640
Ville	SANDILLON SANDILLON
Référence	25D1758890599
Titre de l'offre	Commercial Légumes Junior H/F
Description de la mission	Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) Commercial Légumes Junior H/F Le challenge : Rattaché(e) au Directeur Général et au sein de l'équipe commerciale, vous animez et développez les ventes des gammes de produits légumes dont vous avez la charge. Vous gérez votre portefeuille composé de clients GMS et de grossistes, essentiellement en France et ponctuellement à l'étranger en collaboration avec les autres commerciaux de la structure A cet effet, vous assurez les principales missions suivantes : ☐ Promouvoir et assurer la commercialisation des gammes de produits et la réalisation et le développement des ventes qui en découlent. Autonome sur la gestion de vos clients, vous êtes en charge de l'ensemble du processus de vente de la prise de commande au suivi des éventuels litiges. ☐ Conforter la pérennité de la société en allant sur le terrain à la rencontre des producteurs afin de comprendre leurs attentes et les enjeux liés à l'évolution des marchés. Expert de vos produits, vous les accompagnez dans leur développement de gamme et la détection des opportunités produits.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Pas de télétravail
Rémunération	20-30 K Euro/an
Possibilité de déplacement	Non
Description de l'entreprise	Vous souhaitez intégrer une entreprise leader sur son marché ? Alors prenez le temps de découvrir notre annonce et postulez en ligne ! La SAS KULTIVE (CA 85 M€) commercialise et valorise une large gamme de légumes de qualité labellisés et cultivés avec passion et engagement par ses producteurs. Ceux-ci sont présents dans le Val de Loire, le Val de Seine, le Sud-Ouest, la Provence et les Hauts de France.
Localisation	SANDILLON
Code localisation	Province
Pays	France
Description du profil	Quels sont vos atouts ? ☐ Titulaire d'une formation Bac+2/4 à dominante commerciale et/ou agricole, vous justifiez si possible d'une 1ère expérience (1 à 2 ans ou en apprentissage) dans la vente de fruits et légumes. ☐ La connaissance du fonctionnement des relations et des négociations centrales auprès de la GMS serait un plus. ☐ Vous maîtrisez les outils informatiques et êtes à l'aise avec le digital et les solutions innovantes ou collaboratives. ☐ Vous êtes doté d'un sens de l'anticipation, d'une capacité à être proactif et à apporter des solutions en préservant les intérêts des producteurs. ☐ Vous appréciez de travailler en équipe et vous avez la volonté de vous engager pour l'atteinte d'objectifs communs. Poste sédentaire basé dans la région d'Orléans Poste disponible à compter de 01/2026 Rémunération à fixer selon profil comprenant un 13ème mois et une prime de fin d'année Ce challenge vous inspire ? N'hésitez plus et postulez !

Expérience	Débutant (-3 ans)
Profil recherché	Administrateur des ventes
Secteur type	Agriculture/Paysage Alimentation/Agro-alimentaire
Disponibilité	3 mois et plus