

Détail de l'offre : Technico-Commercial BtoB H/F (CDI)

Recruteur	ACTUAL TALENT
Code postal	4000
Ville	Castellane
Référence	156504526368968468
Titre de l'offre	Technico-Commercial BtoB H/F (CDI)
Description de la mission	Rattaché(e) au Directeur Régional, vous accompagnez les agriculteurs dans la performance de leurs exploitations grâce à une offre innovante en fertilisation (engrais, etc) et nutrition végétale/animale. Vous développez et fidélisez le portefeuille clients de votre secteur, via un réseau de distributeurs spécialisés. Vous réalisez des diagnostics terrain, proposez des solutions techniques adaptées et menez les négociations jusqu'à la satisfaction client. Ambassadeur de l'entreprise, vous travaillez en étroite collaboration avec les équipes internes et les partenaires externes. Poste terrain en home office, avec grande autonomie et perspectives d'évolution selon vos résultats et aspirations. Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	30-40 K /an
Profil recherché	Technico-commercial
Localisation	Saint-Quentin
Description du profil	Que vous ayez un parcours commercial ou agricole/viticole, vous justifiez d'une expérience confirmée en développement commercial BtoB. Doté(e) d'un excellent relationnel, vous êtes à l'aise dans la négociation et savez instaurer une relation de confiance avec des interlocuteurs exigeants. Vous avez une réelle appétence pour le monde agricole ou viticole, et voulez comprendre les enjeux techniques des exploitants pour leur proposer des solutions à valeur ajoutée. Autonome, structuré(e) et orienté(e) résultats, vous aimez le terrain et souhaitez vous investir durablement dans une entreprise innovante et en croissance.
Profil recherché	Technico-commercial
Catégorie de fonction	Technico-commercial
Secteur type	Agriculture/Paysage