

Détail de l'offre : RESPONSABLE REGIONAL DES VENTES (H/F)

Recruteur	 AMAZONE SA
Adresse	1 Giratoire Amazone
Code postal	28700
Ville	AUNEAU-BLEURY-SAINT-SYMPHORIEN .
Référence	RRV-AMA-202504
Titre de l'offre	RESPONSABLE REGIONAL DES VENTES (H/F)
Description de la mission	<p>Votre mission ?</p> <p>Nous recherchons un(e) responsable régional des ventes pour un poste en CDI. Vous serez directement rattaché(e) à notre Directeur des ventes et vous deviendrez le visage commercial pour les matériels Amazone auprès de nos concessionnaires et de nos clients finaux.</p> <p><input type="checkbox"/> Vos principales responsabilités :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Développer la commercialisation des produits Amazone sur votre secteur • Gérer et animer le réseau de concessionnaires : accompagner, former, suivre • Optimiser et structurer votre réseau de concessionnaires • Participer aux différents évènements d'animation et de promotion des ventes, salons, lancement de nouveautés <p><input type="checkbox"/> Votre secteur d'intervention :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Poste itinérant couvrant les départements 50 – 14 – 61 – 27 sud • Vous habitez centré sur le secteur
Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail partiel possible
Description de l'entreprise	<p>Rejoignez l'aventure en tant que responsable régional des ventes !</p> <p>AMAZONE SA, filiale d'un groupe allemand de renom, est un leader reconnu dans la distribution d'une large gamme de matériels agricoles et d'espaces verts. Notre succès repose sur la qualité exceptionnelle de nos matériels et notre esprit d'innovation. Nous incarnons des valeurs fortes : innover, être acteurs du futur, offrir une expérience client exceptionnelle et cultiver la bienveillance.</p>
Localisation	Normandie
Code localisation	Union Européenne
Pays	France
Description du profil	<p><input type="checkbox"/> Votre profil :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vous avez une expérience réussie dans la commercialisation de matériels agricoles chez un constructeur ou un concessionnaire d'au moins 5 ans • Vous avez des connaissances du milieu agricole et de la distribution des agroéquipements • Vous avez un fort esprit commercial et vous êtes pragmatique • Vous êtes autonome, doté(e) d'une grande aisance relationnelle et dynamique <p><input type="checkbox"/> Informations complémentaires & avantages :</p> <ul style="list-style-type: none"> • CDI avec statut cadre autonome – forfait jours • Voiture de fonction • Ordinateur portable, iPhone • Mutuelle famille prise en charge à 100% par l'employeur • Prévoyance prise en charge à 100% par l'employeur • Accord d'intéressement & 13ème mois • Un CSE dynamique : organisation d'événements interservices, chèque cadeau à Noël, chèque vacances pour l'été • Un comité RSE : entreprise engagée dans le respect de l'environnement, le bien-être au travail et l'engagement sociétal <p>Si vous êtes passionné(e) par le secteur du machinisme agricole et que vous souhaitez rejoindre une entreprise innovante et humaine, ce poste est fait pour vous !</p>
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)
Profil recherché	<p>Chef des ventes</p> <p>Responsable régional</p> <p>Conseiller commercial</p>

Secteur type Commercial, Marketing