

Recruteur	SMAXTEC
Adresse	Sandgasse 36/2
Code postal	8010
Ville	GRAZ
Référence	25D1756766077
Titre de l'offre	COMMERCIAL(E) TERRAIN FRANCE (Localisation idéale : Rennes CDI temps plein)
Description de la mission	<p>Votre cœur bat pour les vaches et pour la vente ?</p> <p>Vous êtes issu(e) du monde de l'élevage laitier et souhaitez faire décoller votre carrière avec smaXtec, leader technologique du secteur ?</p> <p>Alors contactez-nous et rejoignez notre équipe en tant que :</p> <p>COMMERCIAL(E) TERRAIN FRANCE</p> <p>(Localisation idéale : Rennes CDI temps plein)</p> <p>VOTRE MISSION</p> <ul style="list-style-type: none"> • Premier point de contact pour les éleveurs, vous valorisez les solutions smaXtec grâce à votre expertise et démontrez leur valeur ajoutée pour convaincre de nouveaux clients. • Vous entretenez des relations de proximité avec les éleveurs et développez un solide réseau dans votre région. • Vous prenez en charge l'ensemble du cycle de vente – de la première prise de contact jusqu'à la conclusion du contrat. • Que ce soit en salon, lors d'événements clients ou directement en exploitation, vous êtes l'ambassadeur(ice) de smaXtec et assurez la présentation de nos solutions.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Télétravail partiel possible
Rémunération	40-50 K Euro/an
Possibilité de déplacement	Oui
Description de l'entreprise	smaXtec, société autrichienne innovante, développe un système intelligent de surveillance du bétail via des bolus ingérables mesurant température, pH et activité. Grâce à l'IA et l'analyse avancée des données, elle aide les éleveurs à optimiser la santé du troupeau, réduire les antibiotiques et améliorer la production laitière.
Localisation	Rennes
Code localisation	Union Européenne
Pays	France
Description du profil	<p>VOTRE PROFIL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vous êtes un(e) véritable passionné(e) d'élevage et de technologie, animé(e) par le bien-être animal. • Vous parlez le langage des éleveurs et savez poser les bonnes questions, au bon moment. • Autonome et structuré(e), vous organisez vous-même votre journée et gérez vos priorités. • Que vous soyez commercial(e) expérimenté(e) ou issu(e) du terrain agricole, vous avez déjà fait vos preuves – ou êtes prêt(e) à relever un nouveau défi et à évoluer dans cette fonction. • Vous maîtrisez l'anglais. <p>CE QUE NOUS PROPOSONS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Un package de rémunération attractif, incluant une voiture de fonction, un ordinateur portable, un iPhone et des vêtements professionnels stylés – tout ce qu'il faut pour bien démarrer ! • Une équipe engagée et pleine d'énergie, qui œuvre avec passion pour améliorer la santé des troupeaux à l'échelle mondiale et réduire la charge de travail des éleveurs. • Un parcours d'intégration structuré, des formations et des possibilités d'évolution – pour rester toujours à la pointe et progresser aussi bien sur le plan personnel que professionnel. <p>Envie de relever un nouveau défi ? - Rejoignez-nous sans attendre</p> <p>Nous attendons votre candidature avec impatience !</p> <p>Candidater sur https://jobapplication.hrworks.de/en/apply?companyId=h6bdb49&id=647ee3</p> <p>Pour plus d'information consultez notre site web : https://smatex.com/en/france/</p>
Expérience	Expérimenté (3-10 ans)

Profil recherché Conseiller commercial
Secteur type Agriculture/Paysage