

Détail de l'offre : Commercial Terrain (H/F) (CDI)

<b>Recruteur</b>	UPTOO
<b>Code postal</b>	33000
<b>Ville</b>	Bordeaux
<b>Référence</b>	156408403312978543
<b>Titre de l'offre</b>	Commercial Terrain (H/F) (CDI)
<b>Description de la mission</b>	Vous piloterez toute la région Centre, avec un focus sur l'industrie agroalimentaire.

Votre rôle : développer l'approvisionnement en matières organiques de nos unités de méthanisation avec les producteurs de déchets.

Pour cela, vous :

- êtes en charge de la prospection et de la qualification des producteurs de matières organiques - accompagnez et fidélisez les clients existants - déterminez la meilleure solution technique et logistique à mettre en place - élaborez l'offre commerciale répondant aux exigences du producteur et des sites de méthanisation du groupe. - assurez la négociation et la conclusion des contrats d'approvisionnement - participez au suivi de l'activité opérationnelle et au développement stratégique de l'entreprise

Pour postuler cliquer ici.

<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Rémunération</b>	40-50 K /an
<b>Profil</b>	Technico-commercial
<b>Localisation</b>	Orléans
<b>Description du profil</b>	Le plus important pour nous : votre capacité d'écoute. Elle est déterminante dans nos cycles de vente : nous ne proposons que des offres sur mesure à nos clients (industries).

Au-delà de vos qualités relationnelles, votre ténacité, votre rigueur et votre flexibilité vous aideront à gagner la confiance de vos interlocuteurs. Vous serez très autonome dans votre quotidien.

Vous avez 2 ans minimum d'expérience dans le commerce.

<b>Profil</b>	Technico-commercial
<b>Fonction</b>	Technico-commercial
<b>Secteur</b>	Agriculture/Paysage