

Détail de l'offre : Formateur commercial BtoC (H/F) (CDI)

Recruteur	LE MERCATO DE L'EMPLOI
Code postal	44000
Ville	Nantes
Référence	156412636558967906
Titre de l'offre	Formateur commercial BtoC (H/F) (CDI)
Description de la mission	<p>Statut du contrat: CDI</p> <p>Temps de travail: Temps plein 35h ou 39h / semaine</p> <p>Lieux d'exercice : Siège social terrain</p> <p>Date de prise de poste : Dès que possible</p> <p>Après avoir bénéficié d'une intégration adaptée et d'un accompagnement sur les produits proposés à ses clients, vous deviendrez le formateur référent de l'entreprise. Ainsi, vous serez amené(e) à dispenser des formations (ponctuelles et continues, sur site et sur le terrain) à destination des technico-commerciaux chargés d'étude (sessions de 3 fois 2 semaines par promotion formation continue) ainsi qu'aux collaborateurs sédentaires en liens avec les prospects et clients (plateforme téléphonique).</p> <p>Vous serez ainsi la personne qui transmettra aux différents collaborateurs les valeurs et les méthodes de vente propres à l'entreprise.</p> <p>Conçue pour assurer la réussite de chacun, la formation en interne dont vous serez garant(e), sera orientée sur les solutions les plus adaptées aux prospects particuliers (BtoC) de l'entreprise et ce, dans les domaines des climatisations / pompes à chaleur (Air-air / Air-Eau) et des panneaux photovoltaïques.</p> <p>L'objectif final de l'entreprise et par conséquent le votre, sera la "satisfaction client", gage des valeurs de l'entreprise.</p> <p>Vos missions:</p> <p>Vous imprégner et apporter votre contribution aux supports ainsi qu'aux contenus de formation</p> <p>Préparer, animer et évaluer les différentes modules de formation des collaborateurs sur site et sur le terrain</p> <p>Organiser les formations en lien avec les services et partenaires concernés</p> <p>Apporter votre expertise de l'approche client BtoC</p> <p>Transmettre les méthodes de vente en one-shot aux technico-commerciaux chargés d'étude</p> <p>Transmettre les techniques de prises de rendez-vous aux équipes de la plateforme téléphonique</p> <p>Former aux méthodes de relance et de prospection</p> <p>Former aux procédures mises en place au sein de l'entreprise (Rapports journaliers, rendez-vous clientèle, outils de suivi clients)</p> <p>Faire des retours réguliers et formalisés à la Direction commerciale ainsi qu'à la Direction générale</p> <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	20-30 K /an
Profil	Technico-commercial
Localisation	Veauche
Description du profil	<p>Vous êtes un(e) formateur(trice) avec plus de 2 années d'expérience, vous êtes reconnu(e) pour votre expertise en techniques commerciales liées à la vente directe et en one shot auprès d'une clientèle de particuliers (BtoC). Vos compétences et votre personnalité font que vous savez transmettre les clés de la réussite aux professionnels que vous formez. Indéniablement, vos connaissances du domaine des CVC et/ou du photovoltaïque seraient fortement appréciées.</p> <p>Vous animez efficacement des formations à destination de professionnels en contact avec une clientèle BtoC ?</p> <p>Vous faites preuve de rigueur, de méthode et vous savez instaurer un climat positif ?</p> <p>Vous êtes vous-même en capacité d'apprendre pour mieux transmettre ?</p> <p>Vous savez comment transmettre les techniques de vente directe en one shot ?</p> <p>Vous aimez le contact humain, vous êtes sociable et tenace ?</p> <p>Votre capacité d'écoute vous permet d'analyser efficacement les besoins exprimés ?</p> <p>Votre expertise vous permet de cibler les axes d'amélioration et de mettre en place un plan d'actions correctives ?</p>

La possibilité d'évoluer au sein d'une entreprise dynamique et ambitieuse représente un objectif pour vous ?

Alors n'hésitez plus en postulez à cette offre d'emploi.

Rémunération: Salaire entre de 2100 EUR bruts/mois et 2500 EUR bruts/mois selon profil

Avantages: mutuelle prise en charge à 50 % par l'employeur, carte tickets restaurant de 200 EUR/mois, possibilité d'adhérer à l'AGBTP (équivalent CE) etc.

Profil Technico-commercial
Fonction Technico-commercial
Secteur