

Détail de l'offre : Commercial B to B (h/f) (CDI)

Recruteur	LE MERCATO DE L'EMPLOI
Code postal	44000
Ville	Nantes
Référence	156412636816989373
Titre de l'offre	Commercial B to B (h/f) (CDI)
Description de la mission	???? Votre rôle : En tant que Commercial(e) B to B vous dirigerez les achats, l'animation et le développement de votre zone de chalandise couvrant les départements 47, 82,32,40. Vous serez un ambassadeur(rice) auprès des clients locaux, contribuant au développement de notre activité. ???? Vos missions : ☐ Veille produit et filière (ferraille et métaux) ☐ Développement et consolidation d'un réseau de prospects ☐ Accompagnement et fidélisation des clients ☐ Expertise du potentiel commercial des matières premières ☐ Définition de la stratégie et du plan de développement commercial ???? Ce que nous vous offrons : ☐ CDI du lundi au vendredi et 1 samedi sur 2 ???? ☐ Statut cadre (forfait jours) ☐ Salaire fixe : 40 000EUR à 45 000EUR sur 13 mois prime sur objectifs (10% du salaire annuel) ☐ Participation légale (équivalent 1 mois de salaire) ☐ Véhicule de fonction, PC et téléphone Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40-50 K /an
Profil	Technico-commercial
Localisation	Villeneuve-sur-Lot
Description du profil	Vrai(e) commercial(e) de terrain, prodige de la prospection et passionné(e) par la négociation et la relation client. Et si on vous décrit comme une personne ayant des capacités d'adaptation, de rigueur et un vrai sens de l'organisation, alors c'est vous que nous cherchons ! Idealement, vous connaissez le secteur des métaux ferreux et non ferreux et du recyclage. A noter : une maîtrise des outils informatiques et un permis B en cours de validité seront utiles pour le poste ! Postulez dès aujourd'hui et soyez le moteur du changement !
Profil	Technico-commercial
Fonction	Technico-commercial
Secteur	