

Détail de l'offre : Technico-Commercial Méthanisation (H/F) (CDI)

Recruteur	UPTOO
Code postal	33000
Ville	Bordeaux
Référence	156403440480949148
Titre de l'offre	Technico-Commercial Méthanisation (H/F) (CDI)
Description de la mission	Depuis notre bureau de RENNES et sur le terrain, vous piloterez toute la région Nord-Ouest (Bretagne et Pays de la Loire), à destination de l'industrie agroalimentaire (cela n'inclut pas les agriculteurs). Votre rôle : développer l'approvisionnement en matières organiques de nos unités de méthanisation avec les producteurs de déchets organiques et biodéchets. Pour cela, vous : - êtes en charge de la prospection et de la qualification des producteurs de matières organiques auprès des industries - - accompagnez et fidélisez les clients existants - déterminez la meilleure solution technique et logistique à mettre en place - - élaborez l'offre commerciale répondant aux exigences du producteur et des sites de méthanisation du groupe. - assurez la - négociation et la conclusion des contrats d'approvisionnement - participez au suivi de l'activité opérationnelle et au - développement stratégique de l'entreprise Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	30-40 K /an
Profil	Technico-commercial
Localisation	Rennes
Description du profil	Le plus important pour nous : votre capacité d'écoute. Elle est déterminante dans nos cycles de vente : nous ne proposons que des offres sur mesure à nos clients (industries). Au-delà de vos qualités relationnelles, votre ténacité, votre rigueur et votre flexibilité vous aideront à gagner la confiance de vos interlocuteurs. Vous serez très autonome dans votre quotidien. Vous avez idéalement une première expérience commerciale itinérante dans la vente de prestation de services. La connaissance du secteur des matières organiques/ déchets est un !
Profil	Technico-commercial
Fonction	Technico-commercial
Secteur	Environnement/Qualité/Certification