

Détail de l'offre : International Business Developer H/F (CDI)

Recruteur	LE MERCATO DE L'EMPLOI
Code postal	44000
Ville	Nantes
Référence	156412636552990134
Titre de l'offre	International Business Developer H/F (CDI)
Description de la mission	En étroite collaboration avec notre Directeur Général, vous serez le pilote stratégique de notre expansion commerciale. Votre rôle consistera à faire rayonner la marque Avenir sur la scène internationale en développant notre présence BtoB à travers le globe.

Vos Responsabilités :

- Conquête de Nouveaux Horizons : Identifiez et prospectez de nouveaux partenaires stratégiques pour ancrer Avenir dans le paysage viticole mondial.
- Négociation de Partenariats Clés : Forgez des alliances commerciales solides avec des distributeurs, détaillants, revendeurs, et marketplaces, en France comme à l'étranger.
- Croissance des Relations : Cultivez et développez des liens durables avec nos clients et partenaires principaux.
- Synergie Marketing : Travaillez main dans la main avec notre équipe marketing pour fournir à nos revendeurs les outils et supports nécessaires à leur succès.
- Excellence Opérationnelle : Collaborez étroitement avec nos équipes pour garantir une satisfaction client sans faille.
- Veille Stratégique : Suivez les tendances du marché pour saisir de nouvelles opportunités commerciales et participer au développement de produits innovants.
- Reporting Performant : Assurez un suivi méticuleux des performances et présentez des analyses et rapports réguliers. Pour postuler cliquer ici.

Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40-50 K /an
Profil	Responsable import/export
Localisation	Paris
Description du profil	Vous êtes issu d'une formation école de commerce ou équivalent de type master. Expérience confirmée dans le développement commercial et la gestion de comptes clés à l'international, idéalement acquise dans le secteur des biens de consommation haut de gamme ou des technologies de pointe. Forte affinité avec la stratégie marketing pour adapter l'approche commerciale en fonction des zones géographiques et leurs différences culturelles.

Maîtrise impeccable de l'anglais et compétences avancées en communication interculturelle.

Autonomie, esprit d'équipe, et passion pour le secteur du vin.

Nous offrons :

- Un poste en CDI basé à Boulogne Billancourt ou à Dijon, au sein d'une équipe passionnée et engagée.
- 2 jours de télétravail, le mercredi et le vendredi
- tickets restaurant
- mutuelle (Alan)
- 50% des frais de transport remboursés
- Package : 80 000 EUR brut non capé (Fixe : 40 000 EUR brut, variable : 40 000 EUR brut à objectifs atteints)

Processus de recrutement :

Premier entretien en visio avec moi, Guillaume recruteur indépendant du Mercato de l'Emploi en charge de ce recrutement.

Deuxième entretien avec Marc, le Directeur Général.

Aveine est fier de promouvoir l'égalité des chances. Nous valorisons la diversité et invitons toutes les personnes, quel que soit leur parcours, à nous rejoindre dans cette aventure exaltante.

Rejoignez Aveine et faites partie de la révolution du vin !

Profil Responsable import/export
Fonction Responsable import/export
Secteur Alimentation/Agro-alimentaire