

Détail de l'offre : Technico-Commercial H/F (CDI)

Recruteur	UPTOO
Code postal	33000
Ville	Bordeaux
Référence	156407293692957086
Titre de l'offre	Technico-Commercial H/F (CDI)
Description de la mission	<p>Depuis notre bureau de Rennes et sur le terrain (80% du temps), vous piloterez toute la région Nord-Ouest (Bretagne & Pays de la Loire), avec un focus sur l'industrie agroalimentaire.</p> <p>Votre rôle : développer l'approvisionnement en matières organiques de nos unités de méthanisation avec les producteurs de déchets organiques et biodéchets.</p> <p>Pour cela, vous :</p> <ul style="list-style-type: none"> - êtes en charge de la prospection et de la qualification des producteurs de matières organiques (uniquement sur l'industrie) - accompagnez et fidélisez les clients existants - déterminez la meilleure solution technique et logistique à mettre en place - élaborez l'offre commerciale répondant aux exigences du producteur et des sites de méthanisation du groupe. - assurez la négociation et la conclusion des contrats d'approvisionnement - participez au suivi de l'activité opérationnelle et au développement stratégique de l'entreprise
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	30-40 K /an
Profil	Technico-commercial
Localisation	Rennes
Description du profil	<p>Le plus important pour nous : votre capacité d'écoute. Elle est déterminante dans nos cycles de vente : nous ne proposons que des offres sur mesure à nos clients (industries).</p> <p>Au-delà de vos qualités relationnelles, votre ténacité, votre rigueur et votre flexibilité vous aideront à gagner la confiance de vos interlocuteurs.</p> <p>Vous serez très autonome dans votre quotidien.</p> <p>Vous avez une première expérience commerciale itinérante dans l'industrie ou dans la vente de prestation de services.</p>
Profil	Technico-commercial
Fonction	Technico-commercial
Secteur	Agriculture/Paysage